

CARPOOLING TRENTO | tabella comparativa condizioni

Attenzione:

- 1. l'ordine dei gestori app è riferito al giorno di protocollazione dell'accordo di mobility management sottoscritto con questa Amministrazione e non ad una valutazione nel merito dell'offerta che resta a carico del Mobility Manager d'Azienda;
- 2. alla voce "servizi base gratuiti" è indicata la condizione prevista dall'avviso e dall'accordo di mobility management sottoscritto da tutti i gestori di app;
- 3. alle voci "servizi aggiuntivi" e "strategia promozionale" sono indicate le condizioni assicurate dal gestore dell'app con la sottoscrizione dell'accordo di mobility management.

logo	nome gestore app	servizi base gratuiti	servizi aggiuntivi	strategia promozionale	contatti
	JOJOB REAL TIME CARPOOLING Bringme Srl Società Benefit via Pier Carlo Boggio 59 10138 Torino C.F. e P.IVA 10979400016	Sufficienti alla realizzazione dell'incontro tra domanda ed offerta in tema di carpooling. Il servizio di base dovrà essere accordato in forma gratuita per qualsiasi utente finale per tre anni dalla stipula dell'accordo di mobility management.	Possibilità di implementare il modulo aggiuntivo dedicato alla mobilità dolce definito "Jojob Bici&Piedi". Le condizioni attuali di mercato per una realtà territoriale come la vostra, prevedono l'acquisto di n.3000 crediti per la certificazione degli utenti in aree definite con spostamenti in bici, a piedi oppure in monopattino elettrico al costo di 0,90€/cad. Le condizioni di favore che verranno applicate nei vostri confronti saranno l'acquisto di n.2000 crediti al costo di 0,90€/cad. Attenzione: il gestore ha chiesto di rivedere le condizioni riferite ai servizi aggiuntivi ed alla strategia promozionale; resta invariata l'offerta riferita ai servizi base gratuiti.	Campagne di formazione sull'utenza con webinar ad hoc dove verrà spiegato il progetto e l'App nel dettaglio con tutte le sue funzionalità, campagne di comunicazione con creazione di materiali brandizzati da diffondere e campagne di incentivazione che prevedono un ritorno economico definito "Cashback" a tutte le persone che effettuano un viaggio in carpooling certificato mediante l'App (0,50€ ad ogni passeggero + 0,50€ all'autista per il primo passeggero trasportato + 0,30€ all'autista per il secondo passeggero trasportato + 0,20€ all'autista per il terzo passeggero trasportato + 0,10€ all'autista dal quarto passeggero trasportato in poi. Tutto questo verrà gestito dal Key Account dedicato al progetto. Attenzione: il gestore ha chiesto di rivedere le condizioni riferite ai servizi aggiuntivi ed alla strategia promozionale; resta invariata l'offerta riferita ai servizi base gratuiti.	 +39 328 004 1893  bringme@pec.it  JOJOB REAL TIME CARPOOLING

logo	nome gestore app	servizi base gratuiti	servizi aggiuntivi	strategia promozionale	contatti
	LightRide Fedele Sergio Via Graziano 21 40122 Bologna C.F. FDLSRG81C11H 224X P.IVA 02904250210	Sufficienti alla realizzazione dell'incontro tra domanda ed offerta in tema di carpooling. Il servizio di base dovrà essere accordato in forma gratuita per qualsiasi utente finale per tre anni dalla stipula dell'accordo di mobility management.	L'app può essere usata nella sua forma base gratuita da qualunque utente in Italia, e di conseguenza anche a Trento, per offrire e cercare passaggi e quindi permettere la realizzazione dell'incontro tra domanda e offerta. Esistono poi 3 abbonamenti a pagamento: Plus, Certificato e Premium. Con l'abbonamento Plus si possono dare e ricevere le recensioni e LightRide ha scelto di regalarlo per i 3 anni dell'accordo alle seguenti categorie di utenti che hanno residenza o lavorano a Trento: 1) dipendenti del Comune di Trento; 2) insegnanti delle scuole di ogni ordine e grado di Trento, esclusa l'Università; 3) scolari e studenti universitari maggiorenni (i minori non possono usare l'app, ma i genitori possono usarla per i figli) residenti o che studiano a Trento. Le aziende che hanno sottoscritto l'accordo di mobility management del Comune di Trento potranno usufruire della seguente condizione di favore: con una spesa di 4 euro all'anno moltiplicata per il numero di dipendenti, questi dipendenti avranno tutti e tre gli abbonamenti beneficiando in pratica di uno sconto del 75%. Siamo disponibili ad offrire le stesse o altre condizioni alla restante popolazione del Comune di Trento. Per i dipendenti del Comune di Trento tali abbonamenti saranno invece completamente gratuiti.	Grazie all'esperienza maturata durante precedenti sperimentazioni in altri Comuni italiani, abbiamo definito la seguente strategia composta di fasi successive da svolgere nel seguente ordine: 1. presentazioni alle aziende del tavolo di mobility management e accordi con le stesse per adottare l'app. Funge anche da fase di test di massa dell'app sul territorio prima di "aprirla" a tutti; 2. coinvolgere insieme al Comune le associazioni di volontariato e fondazioni di beneficenza del territorio così da avere un grande gruppo di persone motivato a far conoscere l'app ai propri contatti per aumentare le donazioni automatiche alle rispettive organizzazioni; 3. promuovere l'app tra gli studenti universitari in collaborazione con l'Università; 4. coinvolgere insieme al Comune le associazioni sportive per facilitare gli spostamenti in carpooling degli atleti, di qualunque età, verso gli allenamenti e le competizioni, alleggerendo il carico sui genitori. Le associazioni possono anche usare l'app per sfruttare meglio i pulmini 9 posti di cui molte sono dotate e così anche recuperare risorse economiche per le attività associative; 5. contattare gli influencer locali su Instagram, Youtube e TikTok affinché parlino dell'app e della possibilità di raccogliere donazioni. Tra questi influencer rientrano anche i politici locali; 6. coinvolgere Assessori dei Comuni circostanti Trento affinché aderiscono all'iniziativa così da incidere maggiormente sul pendolarismo verso Trento; 7. il Comune crea contatti tra LightRide e la stampa locale per delle interviste sui media locali; 8. coinvolgere personale scolastico e insegnanti; 9. coinvolgere rappresentanti di categoria e sindacati; 10. coinvolgere, tramite le scuole, i genitori degli alunni; 11. prima conferenza stampa sul progetto per presentare i primi dati sull'utilizzo del carpooling ed eventuali effetti.	 +393409692646  sergio_fedele@pec.it  LightRide

logo	nome gestore app	servizi base gratuiti	servizi aggiuntivi	strategia promozionale	contatti
	UP2GO s.r.l. Via Gramsci, 20 Polo d'Enza (RE) P. IVA 02593820356	Sufficienti alla realizzazione dell'incontro tra domanda ed offerta in tema di carpooling. Il servizio di base dovrà essere accordato in forma gratuita per qualsiasi utente finale per tre anni dalla stipula dell'accordo di mobility management.	UP2GO è progettata per costruire soluzioni di mobilità aziendale modulari e customizzabili, garantendo un'esperienza utente allineata agli obiettivi di ogni organizzazione. Oltre al carpooling, l'app consente di monitorare, rendicontare e incentivare bike2work, walk2work, tpl2work e smart working. Su richiesta è possibile integrare progetti di navettaggio con prenotazione, biglietto virtuale, monitoraggio real time del percorso e rendicontazione qualificata dell'impatto. Le premialità sono totalmente personalizzabili: voucher (buoni acquisto), convenzioni con esercenti del territorio, sistemi incentivanti dedicati. Sono inoltre attivabili cause sostenibili già presenti nel pacchetto UP2GO, oppure cause specifiche proposte dal cliente. A supporto dell'engagement sono disponibili sfide aziendali e interaziendali, oltre alla partecipazione alla Up2Move Challenge, la sfida interaziendale di mobilità sostenibile registrata come attività ufficiale della European Mobility Week. La piattaforma è completamente modulare anche in configurazione "cluster": più aziende possono condividere la popolazione per il carpooling mantenendo, al tempo stesso, piena autonomia nella configurazione del proprio progetto (premierità, funzionalità addizionali, impostazioni specifiche). Per i cluster sono inoltre disponibili scontistiche di maggior favore sui progetti aziendali. Servizi inclusi: ❖ ambiente dedicato per ogni azienda; ❖ indirizzi delle sedi aziendali autorizzate già preconfigurati; ❖ registrazione esclusiva degli spostamenti casa-lavoro ❖ help desk operativo dal lunedì al venerdì (assistenza 5/7 in orario di ufficio); ❖ materiali informativi e video-tutorial; ❖ reportistica di base per aziende e Mobility Manager d'Area; ❖ tutela della privacy garantita dall'assenza di tracciamento continuo; ❖ calcolo delle emissioni CO₂ risparmiate tramite metodologia con coefficienti qualificati AzzeroCO₂. Servizi migliorativi già compresi: ❖ controlli automatici sulla coerenza dei tragitti senza impatto sulla privacy; ❖ sistema integrato di premierità tramite GreenApes, con omaggi sostenibili e possibilità di destinare i crediti a donazioni predefinite. Servizi extra a pagamento: ❖ attivazione modalità Bike2Work, Walk2Work, TPL2Work, Smart Working; ❖ accesso tramite credenziali aziendali integrate (SSO); ❖ personalizzazione grafica della home page dell'app; ❖ sistemi di premierità interni con crediti UP2GO (per singole aziende o per l'ente promotore); ❖ premierità territoriali e iniziative di responsabilità sociale locale; ❖ convenzioni con esercenti per premierità "circolare"; ❖ classifiche, sfide, incentivi evoluti e meccaniche di gioco avanzate; ❖ partecipazione alla Up2Move Challenge, attività proprietaria UP2GO registrata alla European Mobility Week; ❖ creazione di cause sociali territoriali verso cui indirizzare le donazioni tramite crediti Tutto quanto non ricompreso nelle voci "Servizi inclusi" e "Servizi migliorativi già compresi". Ulteriori condizioni di maggior favore potranno essere definite con l'ente promotore e con i soggetti aderenti. ----- Sistema crediti e donazioni / premierità UP2GO utilizza un sistema di crediti virtuali interni che non comporta alcuno scambio di denaro tra utenti. Questo garantisce la massima tutela per enti, aziende e partecipanti, evitando qualsiasi commistione economica con un progetto pubblico o aziendale. I crediti possono essere utilizzati per potenziare la premierità integrata oppure attivare sistemi dedicati. Funzionalità inclusa: ❖ sistema di premierità integrato tramite GreenApes, che offre omaggi sostenibili e accesso a donazioni predefinite, senza costi per gli utenti. Funzionalità extra a pagamento: ❖ premierità aziendale personalizzata basata su crediti UP2GO; ❖ attivazione di iniziative territoriali di donazione o sostegno a cause locali definite con Comune o aziende aderenti; ❖ creazione di nuove cause sociali dedicate, su richiesta dell'ente promotore; ❖ convenzioni con attività commerciali del territorio per sistemi di premierità locali. La piattaforma è già predisposta per tutte queste configurazioni.	Attività incluse: ❖ materiali informativi pronti all'uso per la comunicazione alle aziende e ai lavoratori; ❖ coordinamento con i Mobility Manager d'Area per l'attivazione delle realtà aderenti; ❖ messaggistica informativa periodica per gli utenti dell'app; ❖ report sui principali indicatori di utilizzo; ❖ giornate di formazione rivolte ai Mobility Manager d'Area e aziendali; ❖ partecipazione ad eventi pubblici di presentazione del progetto; ❖ webinar dedicati ai dipendenti delle aziende partecipanti; ❖ indagine annuale di soddisfazione degli utenti. Attività extra a pagamento: ❖ classifiche, sfide, incentivi avanzati; ❖ attivazione della Up2Move Challenge interaziendale; ❖ premierità legate a iniziative di responsabilità sociale del territorio; ❖ tutto quanto non compreso nella voce "Attività incluse".	 800669725  up2go@pec.it  <u>UP2GO s.r.l.</u>